



Biologische varkenssector blijft zich ontwikkelen en heeft goed verdienmodel

# Scoren met knowhow

**De ontwikkeling van de biologische varkenshouderij is een soort geleide economie. Het toelaten van nieuwkomers wordt geregeld op basis van de ruimte op de onderscheidende afzetmarkt. “Er staat een goed verdienmodel, maar de basis voor succes van varkenshouders is een professionele bedrijfsopzet, goede technische resultaten en onze knowhow”, zegt Albert Everts. “Dat is de kern van onze totaal-aanpak.”**

De productie van biologisch varkensvlees is een goed voorbeeld van een marktgerichte keten. De consumptie (vraag) bepaalt het aanbod en er is een ketenregisseur. De biologische varkenshouder wordt maatschappelijk meer gewaardeerd, de keten is eerlijker en transparant. “Ontwikkeling van de biologische varkenshouderij mag daarom niet ten koste gaan van het rendement in de keten”, vertelt Albert Everts, specialist (biologische) varkens bij De Heus. “Geleidelijke groei is daar het antwoord op. Wil

je als gangbaar varkenshouder overstappen naar die meer diervriendelijke vorm van varkens houden met een stabiel en eerlijker verdienmodel, dan moet je tijdig stappen zetten. Besef dat er flink wat tijd overheen gaat voordat je de eerste biologische varkens kunt gaan leveren. Bovendien is er momenteel nog een wachtlijst.” Gangbare varkenshouders die perspectief zien in het omschakelen, doen er goed aan niet over één nacht ijs te gaan. “Bij een paar biologische bedrijven gaan

kijken en horen hoe goed de rendementen de afgelopen jaren zijn geweest, is echt niet voldoende”, benadrukt Everts. “Elke bedrijfssituatie is anders en het moet allemaal kloppen om lange tijd met plezier je biologische bedrijf voort te zetten. Ook is niet iedere ondernemer geschikt omdat je écht maatschappijgericht en sociaal moet zijn. Zijn je stallen eenmaal omgebouwd naar het concept met veel extra leefruimte en onder meer het gebruik van stro en ruwvoer, dan zijn die investeringen onom-

keerbaar. Een terugkeer naar gangbaar ligt dan niet meer voor de hand.”

## Benutten knowhow

Potentiële omschakelaars doen er goed aan de aanwezige knowhow – De Heus heeft al ruim 30 jaar ervaring met de diervriendelijke biologische varkenshouderij – te benutten. Een specialist als Everts heeft al menig oriënterende varkenshouder geholpen bij het doorlopen van zo’n voortraject. “Er zijn verschillende fases die stapsgewijs moeten worden gevolgd. Allereerst moeten bestaande stallen geschikt zijn om te worden omgebouwd. Om tegen acceptabele kosten te voldoen aan alle SKAL-eisen en om drie sterren van het Beter Leven-keurmerk te mogen voeren. Maar ook om praktisch en efficiënt te kunnen werken om arbeidsvreugde te behouden.”

Als die eerste screening kansrijk is, wordt bekeken wat het aantal te houden varkens kan worden en of het milieutechnisch past. Dan volgt een cruciale stap: het structureel regelen van de afzet van de biggen of vleesvarkens. Everts: “Voor de geschetste bedrijfssituatie moet de varkenshouder een leveringscontract zien te krijgen bij een afnemende partij zoals De Groene Weg of Westfort met Deli Harmony. Zonder zo’n contract op zak kan het omschakeltraject niet in gang worden gezet. Geen bank zal bereid zijn het project te financieren zonder afzetzekerheid en commitment van een ketenregisseur. Is dat geregeld, dan



Albert Everts

**“WIL JE ALS GANGBAAR VARKENSHOUDER OVERSTAPPEN NAAR BIOLOGISCH, DAN MOET JE TIJDIG STAPPEN ZETTEN”**

worden specialisten met veel praktijkervaring van Agra-Matic ingeschakeld om de plannen tot in detail uit te werken.” Everts benadrukt het belang van het volledig onderkelderen van de uitloop bij

vleesvarkens. “Het kost wat extra, maar je voorkomt bevuilding en overlast naar je omgeving.”

## Meer rendement

Bedrijfsontwikkeling is een belangrijk facet van Everts’ werk, maar biologische bedrijven ondersteunen bij het behalen van het beste rendement is core business. “Kennis bijhouden en op basis van data en kennis technische resultaten blijven aanscherpen”, zegt hij. “Als de gezondheid, de voeding en het management goed zijn, kunnen biologische vleesvarkens bijzonder goed presteren. Een kilo groei per dag is haalbaar met een EW-conversie van 2,73.” Dat extra beweging door de grotere leefoppervlakte en de uitloopmogelijkheid extra energie en dus voer kost, is volgens Everts een vooroordeel. “Dieren kunnen kiezen waar ze zich het prettigste voelen. Daardoor bleef tijdens de tropische zomerperiode de schommeling in voeropname bij biologische vleesvarkens heel beperkt.” Ook een goede afleverplanning kan volgens Everts tot 8 euro per varken opleveren. “Vleesverwerker De Groene Weg wil weten hoeveel varkens iemand over zes weken wil laten slachten. Drie weken later wordt het aantal definitief gemaakt en levert een varkenshouder conform de afspraak, dan beurt hij die aantrekkelijke toeslag. Met klanten meekijken levert extra euro’s op.”

[www.de-heus.nl](http://www.de-heus.nl)

## Strategische keuze voor Global Feed Mill

Sinds juli 2019 worden alle biologische voeders van De Heus geproduceerd bij Global Feed Mill (GFM) in Balgoij. Dat gebeurt geheel volgens eigen receptuur, met hun voer-knowhow en de gewenste technieken. De voerfabriek van het zelfstandig opererende familiebedrijf in Balgoij is gespecialiseerd in het samenstellen van biologische diervoeders. De inkoop van grondstoffen wordt in onderling overleg met GFM geregeld. Met de strategische keuze voor deze samenwerking blijft De Heus autonoom en onderscheidend in de biologische veehouderij. In de omzet van biologische varkensvoeders heeft De Heus een marktaandeel van circa 30 procent. Door de totaalaanpak groeit hun voeromzet harder dan de verantwoorde ontwikkeling van de biologische varkenssector.

