



Coen ter Keurs produceert transparant zijn duurzame Wroetvarken-biggen

Kleurrijker bestaan

Je bent jong, runt een bedrijf met 300 TN50-zeugen en je wilt een toekomst in de varkenshouderij. Dan moet je keuzes durven maken en oude structuren doorbreken. Dat deed Coen ter Keurs uit Zenderen toen hij zich verbond aan het Wroetvarken-concept. Zijn leven als zeugenhouder in het ketencollectief is er bijna van elke kant kleurrijker op geworden.

De mussen vallen dood van het dak van de extreme hitte. In de koelte van de keuken van de typisch Twentse boerderij uit 1902 overleggen Coen ter Keurs en Evelien Logtenberg-Pierik. Natuurlijk gaat hun gesprek over het Wroetvarken. Zeugenhouder Ter Keurs is een van de huidige dertien varkenshouders die deelneemt aan dat onderscheidende kwaliteitsconcept. Logtenberg-Pierik is ruim een jaar geleden gestart als uitbouwer van en verbinder binnen het Wroetvarken-concept. Zij laveert tussen de varkenshouders, de zelfstandige slagers en alle partijen daartussenin. "Ik ken bijna alle zelfstandige slagers in Nederland en bij hen willen wij ons varkens-

vlees van constante topkwaliteit met een verhaal in de vitrines krijgen. Ze kunnen zich erdoor onderscheiden en daardoor blijft het Wroetvarken groeien. We hebben nu rond de honderd verkooppunten." Ter Keurs is in februari 2018 toetreden tot het Wroetvarken-collectief. De 28-jarige runt een bedrijf met 300 zeugen en zijn vriendin werkt buitenshuis. "Ik wil graag varkenshouder blijven en moest toekomstgerichte keuzes maken. Fors uitbreiden, op kostprijs concurreren en met personeel werken, past mij niet. Bovendien is het lastig te realiseren als je dicht bij twee woonkernen zit", verklaart hij. "Met het familiebedrijf zocht ik naar toegevoegde

waarde waarbij kostprijs niet leidend is. Via de leverancier van mijn TN50-opfokzeugen, de familie Tijink, kwam ik in contact met het Wroetvarken-concept. Mijn sociale en melkrijke zeug met prima moedereigenschappen zou daar naadloos in passen."

Meer zekerheid

Ter Keurs is niet iemand die over één nacht ijs gaat en het roer meteen omgooit. Hij gaf zijn ogen en oren goed de kost. "Je conformeren aan een concept heeft heel wat consequenties. Zo zou ik van voerleverancier moeten wisselen terwijl ik daar al jarenlang een prima relatie mee heb.



Ter Keurs noteert het aantal biggen dat wordt gespeend.

Evelien Logtenberg-Pierik van het Wroetvarken en Coen ter Keurs sparren aan de keukentafel over het concept.

Coen ter Keurs



Woonplaats Zenderen

Coen ter Keurs (28 jaar) deed werkervaring buitenshuis op bij onder meer een grote vermeerderaar. Ook hielp hij zo veel hij kon mee op het zeugenbedrijf van zijn oom en tevens buurman. Sinds 2015 zijn er 300 TN50-zeugen in de stallen. Tot februari 2018 werden biggen voor de reguliere markt geproduceerd. Sinds die tijd runt Ter Keurs het zeugenbedrijf alleen. Om een meer zekere toekomst te hebben, zette hij zijn individuele belang overboord. Hij stapte vol overtuiging in het duurzame Wroetvarken-concept. Ter Keurs woont samen.



Minder ingrijpend is het inzetten van een andere eindbeer en het voldoen aan het Beter Leven-keurmerk met één ster", licht hij toe. "Daartegenover staat dat ik voor mijn biggen een vaste Wroetvarken-prijs gebaseerd op de kostprijs kan beuren. Meer zekerheid geeft ruimte voor het aantrekken van financiering om het bedrijf te ontwikkelen. Maar het allerbelangrijkste is dat ik een goed gevoel heb bij het Wroetvarken-concept: ik weet nu waar ik het voor doe." De manier van zeugen houden en verzorgen is door de switch niet ingrijpend veranderd. De overgang op non-GMO-voeders van CAV Den Ham, hoofdleverancier van voeders voor Wroetvarken-bedrijven,

verliep soepel. Ook het bestellen van potjes sperma van de speciaal voor het concept geselecteerde TN Tempo-eindbeer was snel ingeburgerd. Het gevolg van de andere eindbeer ziet hij terug in zijn stallen. "De biggen zijn vitaler en zwaarder en de tomen ogen meer uniform. Het is rustiger in de kraamstal omdat er amper strijd is om een speen. De melkrijke TN50-zeugen werpen geen extreem grote tomen en zijn goede, melkrijke moeders waardoor de uitval voor spenen eenvoudig is te beperken tot circa 10 procent. Wel is het een aanzienlijk minder bonte verzameling geworden in mijn stallen sinds ik roze wroetbiggen produceer."



Samen op pad om slagers en klanten het Wroetvarken-verhaal te vertellen.

Inzet: Als onderdeel van het concept vergroot Coen ter Keurs de biodiversiteit op zijn erf door het plaatsen van bomen, struiken en planten.

Stimulerend

Daarentegen is het leven van Ter Keurs op andere fronten een stuk kleurrijker geworden. Zo heeft hij regelmatig overleg met zijn conceptcollega's, wat stimulerend werkt. Maar ook het meehelpen tijdens een Wroetvarken-proeverij bij een slager in Emmen gaf hem een boost. "Op die manier krijg je écht contact met klanten die bewust kwaliteitsvlees bij een vakman kopen. Als varkenshouder kan ik zowel de slager als zijn klanten vertellen wat ik doe en hun vragen beantwoorden."

Die verbindingen tot stand brengen op bijvoorbeeld slagersvakbeurzen, iets laten proeven en kwaliteit laten zien, werkt volgens Logtenberg-Pierik aanstekelijk. "Je krijgt de leukste interacties. Bijna elke zelfstandige slager die op een Wroetvarken-bedrijf is geweest, gaat over. Ze weten dat beweging goed is voor de spieren en het waterbindend vermogen van het vlees. De

'HET ALLERBELANGRIJKSTE IS DAT IK EEN GOED GEVOEL HEB BIJ HET WROETVARKEN-CONCEPT: IK WEET NU WAAR IK HET VOOR DOE'

gewichten en de speklag van de varkens zijn constant, ze zijn duurzaam geproduceerd, we hebben een goed verhaal en leveren volop service. Slagers zijn hardwerkende mensen die we zo veel mogelijk ondersteunen bij de verkoop van onze onderscheidende Wroetvarken-producten."

Fleuriger

Ook rondom de boerderij van Ter Keurs is het een stukje fleuriger geworden. Door zijn deelname aan het concept maakt hij ook extra werk van het vergroten van de

biodiversiteit op zijn erf. Hij heeft meer oog gekregen voor flora en fauna en zijn invloed daarop met het plaatsen van bomen, struiken of plantjes, het beheeren van slootranden en het plaatsen van nestkastjes. Vrijwilligers komen vier keer per jaar bij de Twentse varkenshouder om stapje voor stapje meer natuur te realiseren. "Al deze dingen zijn leuk en verrijken mijn leven als varkenshouder", zegt Ter Keurs. "Maar het belangrijkste is dat ik geld verdien met leveren van kwaliteit en toegevoegde waarde zodat ik mijn bedrijf kan moderniseren. De stal met dragende zeugen is op orde, maar de kraamstallen en de biggenopfokafdelingen zijn toe aan vernieuwing. Ik wil kraamhokken met vrijloop voor zeugen en in de biggenafdelingen wil ik Wroetvarken-elementen inbouwen. Ik wil verantwoord vooruit."

www.wroetvarken.nl

Kadaverbak 950 liter voor bovengrondse kadaverkoeling

Gecertificeerd voor Rendac
wetgeving hijswerktuigen

Bewezen concept

Dé passende oplossing voor uw kadaveropslag

Verplaats uw kadaverbak eenvoudig vanuit de koeling aan stal, naar de vaste ophaalplaats aan de weg.

- 40% goedkoper dan een koelkelder
- Geen onnodige transporten van schone naar vuile weg
- Eenvoudig te reinigen én optimale hygiëne
- Geen dure investering voor grondwerken, bestrating, elektra, watertoevoer en afvoerput noodzakelijk
- Twee bakken in één koeling mogelijk

Quality Products

Al 25 jaar nummer 1 in kadaverkoeling
0495 593845 • info@euratainer.nl
www.euratainer.nl

VERBA®

The perfect feeder

- ✓ Beste prijs-/kwaliteitverhouding in de markt
- ✓ Verwarmingselementen
- ✓ Biggenkappen en -cabines
- ✓ Maatwerk geen probleem
- ✓ Al 48 jaar oerdegelijk
- ✓ Eigen servicedienst

7 Jaar Garantie

Pigletfeeder

Droogvoerbak

Speedfeeder

GROOTSTE ASSORTIMENT FEEDERS

VERBAKEL BV
Plastic & Stainless steel products

+31(0)413 474036
INFO@VERBA.NL

ST. OEDENRODE
WWW.VERBA.NL

Vité Biggenmelk Start & Rescue

- Smakelijke biggenmelk voor eerste fase (dag 4 tot 12)
- Na biestperiode; bij moederloze opfok of naast de zeug

Vité Biggenmelk Easy Wean

- Te voeren vanaf 13° dag naast zeugenmelk;
- Hoger spengewicht, minder uitval, goede uniformiteit.

Moerwaarts
BIGGENVOER • SPECIAALVOER

www.BIGGENOPFOK.nl
06 5335 1187 (Rob Nieuwenhuis)
/biggenopfok
@biggenopfok

Voorkom Hittestress bij uw vee

Verlaag de daadwerkelijke temperatuur in uw stal met 6 tot 8 graden

www.hittestress.nl | info@hittestress.nl | +31(0)344 662347